

Protokoll – Vollversammlung 2023 Tourismusverband Murtal

Ort: Gasthof Grillitsch - Rösslwirt, Hauptstraße 39, 8742 Obdach

Datum: 06. März 2023 / Beginn: 18:00 Uhr / Ende: 20:47 Uhr

Anwesend:

- Ca. 60-70 Interessentenbeitragszahler, Bürgermeister, Gemeinderäte, Presse und geladene Gäste It. Anwesenheitsliste
- Protokollführung: Mag. Patrizia Schreibmayr & GF Manuela Machner

Tagesordnung:

- Eröffnung und Begrüßung durch den Vorsitzenden
 Programm Wartezeit: 3 Schritte zur besseren Online-Sichtbarkeit
 Unsere neue Kollegin Isabella Painhapp, MSc wird euch einen kurzen Überblick geben,
 mit welchen Schritten ihr eine bessere Online-Sichtbarkeit für euren Betrieb erzielt.
 Außerdem stellen wir mögliche Kooperationen und Schulungsmöglichkeiten mit dem
 - Tourismusverband vor.
- 2. Feststellung der Beschlussfähigkeit
- 3. Genehmigung des Protokolls der letzten Vollversammlung vom 10.5.2022
- 4. Tätigkeitsbericht Vorsitzender Michael Ranzmaier-Hausleitner
- 5. Tätigkeitsbericht Geschäftsführerin Manuela Machner
- 6. Bericht des Finanzreferenten Heinz Mitteregger
- 7. Bericht der Rechnungsprüfer
- 8. Genehmigung des Rechnungsabschlusses 2022 TV Murtal und Entlastung der Kommission
- 9. Kurzbericht Leader Projekt
- 10. Antrag zur Genehmigung eines 0% Kreditrahmens für die Leaderaktivitäten 2022-2024 in der Höhe von € 300.000,- (zur Vorfinanzierung der Leaderaktivitäten).
- 11. Kenntnisnahme des Voranschlages 2023
- 12. Eingebrachte Anträge
- 13. Allfälliges





TOP 1

Eröffnung und Begrüßung durch den Vorsitzenden Michael Ranzmaier-Hausleitner

Zur Überbrückung der Wartezeit: Präsentation von Isabella Painhapp - 3 Schritte zur besseren Online-Sichtbarkeit

Bessere Online Sichtbarkeit: Wer ist meine Zielgruppe? Auf welchen Plattformen ist meine Zielgruppe vertreten? Welche Ressourcen habe ich zur Wartung/Bespielung der entsprechenden Plattformen?

• 1. Schritt: Google

92 % Marktanteil von Google bei Suchanfragen in Österreich (Quelle statista.com). Google als erste Anlaufstelle bei Suchen, egal ob für Inspiration oder für tiefergreifende Informationen (alle Altersgruppen).

Mehrere Suchergebnisse:

- Werbeanzeigen: Website durch Gebot auch bestimmte Keywords bzw. dynamische Ausspielung
- Website: durch Suchmaschinenoptimierung (SEO)
- Ortsergebnisse mit Öffnungszeiten
- usw. (Bilder, Shopping ...)

Alle Informationen sollten immer aktuell gehalten werden (Adresse, Öffnungszeiten, Telefon, Bilder usw.) → Möglichkeit über ein Google Unternehmensprofil (Google My Business).

Wichtig ist es auch, dass die Rezessionen gewartet werden. Positive Rückmeldungen als Multiplikatoren verwenden und auf negative Bewertungen reagieren

Suchmaschinenoptimierung (SEO):

Falls eine Website vorhanden ist, auf SEO achten! Dadurch: Bessere Reihung der Website. Bessere Auffindung diverser Unterseiten

BONUS: Werbeanzeigen

Durch Bieten auf bestimmte Keywords (Suchwörter), kann die eigene Website besser gereiht werden. Mindestbudget: 5-10€/Tag





• 2. Schritt: Social Media

47% der Gesamtbevölkerung nutzen täglich soziale Netzwerke; 82 Minuten täglich werden in AT auf Social Media verbracht (Quelle: statista.com)

WICHTIG: Social Media Plattformen werden auch zu Suchmaschinen Bsp: Suche von Restaurants, Cafés usw.

Relevanteste Plattformen in Österreich: Facebook, Instagram

Empfehlung: Nur so viele Plattformen, wie die Ressourcen es zulassen

Bsp:

- 1. Instagram
- 2. Facebook
- 3. TikTok

BONUS: Werbeanzeigen

→ dadurch können Reichweite gesteigert & Ziele detaillierter verfolgt werden (z.B. mehr Website-Traffic, Buchungen usw.)

Inhalte sollten nie aus Selbstzweck veröffentlicht werden, sondern immer einen Mehrwert für Nutzer*innen & Unternehmen/Organisation darstellen.

Sonst besteht die Gefahr, dass Inhalte überflüssig, einseitig und irrelevant werden

→ Verschwendung von Ressourcen

• Exkurs: Community Management

Mit NutzerInnen interagieren! Dialog fördern, Interesse und Wünsche der Zielgruppe erfahren, Neue Sichtweise entdecken, Probleme lösen, Beziehung zur Community stärken, "menschliche" Seite zeigen

Wichtig: Deshalb nur so viele Plattformen, dass Ressourcen auch dafür ausreichen!

• 3 Schritt: Trends:

Online ergeben sich laufend neue Trends & neue Plattformen/Möglichkeiten Wichtig: Welche Ressourcen kann/will ich für Recherche verwenden? Wie viele Ressourcen habe ich, um auch neue Plattformen zu bedienen?





TikTok: Social Media Plattform, die v.a. seit der Pandemie stark gewachsen ist. Zielgruppe: Fokus 18-30, aber auch bis zu 50+, Jüngere Generation verwendet auch TikTok als Suchmaschine!

Wichtig: Videoinhalte sollten mind. 1x pro Woche veröffentlicht werden (besser: 2-7x pro Woche); Trends verfolgen; Rechtliche Situation beachten (hinsichtlich Sounds)

ChatGPT: Chatbot, der mittels maschinellem Lernen arbeitet, Wissensstand von 2021 Beantwortet Fragen und lernt dadurch laufend dazu Nutzungsbeispiele: Schreiben von vollständigen Texten, Suchanfragen, Programmiercodes, usw.

Wichtig:

Google bleibt dennoch relevant, Auswirkung bleibt abzuwarten Empfehlung: Account anlegen und lostesten!

Fazit

- 1. GOOGLE
- Google My Business
- SEO
 - 2. SOCIAL MEDIA
- Fokusplattformen
- Inhalte mit Mehrwert
 - 3. TRENDS
- TikTok
- Chat GPT und Co.

Kooperationen

Wir planen Betriebe in Zukunft stärker im Online Marketing mitzunehmen.

- 1. Neue Definition unserer internen Strategie
- 2. Ausschreibung per Mail mit Interessenabfragen & Datenanforderung (Wichtig: mit Deadlines)





3. Kontaktaufnahme mit interessierten Betrieben

• Schulungsmöglichkeiten

Folgende Schulungsmöglichkeiten wird es wahrscheinlich geben: Online Marketing Basics, Social Media Basics, SEO (Suchmaschinenoptimierung), Social Media für Fortgeschrittene, Online Werbung schalten

- 1. Ausschreibung per Mail mit Interessensabfragen
- 2. Definition der Schulungen im Detail
- Ausschreibung der Schulungen mit verpflichtenden Anmeldungen

TOP 2

Feststellung der Beschlussfähigkeit

Nach einer 30-minütigen Zuwartezeit ist die Beschlussfähigkeit gemäß § 9 Abs. 3 des Stmk. Tourismusgesetzes, gegeben und der Vorsitzende Michael Ranzmaier-Hausleitner eröffnet die Sitzung.

Totengedenken der vor kurzen Verstorbenen,

TOP 3

Genehmigung des Protokolls der Vollversammlung vom 10.05.2022:

Antrag: für die Genehmigung des Protokolls wird gestellt

Beschluss: Einstimmig von den Stimmberechtigten angenommen. Keine

Gegenstimmungen oder Enthaltungen.

Begrüßung einiger Ehrengäste durch Michael Rainzmaier-Hausleitner: Namentlich erwähnt Bruno Aschenbrenner (Vertretung Eibinger Miedl), Robert Ralf, Markus Leitner (STG), Mag. Michael Grossing (Rechtsabteilung), Florian Hapl (Kraft das Murtal), Geschäftsführung Kraft das Murtal, Sandra Rinofner (Obfrau Lebenshilfe Murtal), Michael Ruckhofer (Schulungszentrum Judenburg), Fredi Taucher, Peter Hasleder (Kleine Zeitung), alle BürgermeisterInnen der Region Murtal, alle Kommissionsmitglieder, Mitarbeiterinnen der Region Murtal

Gratulation an Markus Leitner (STG) für ein Monat Leitung Marketing STG. Grußworte von Markus Leitner.

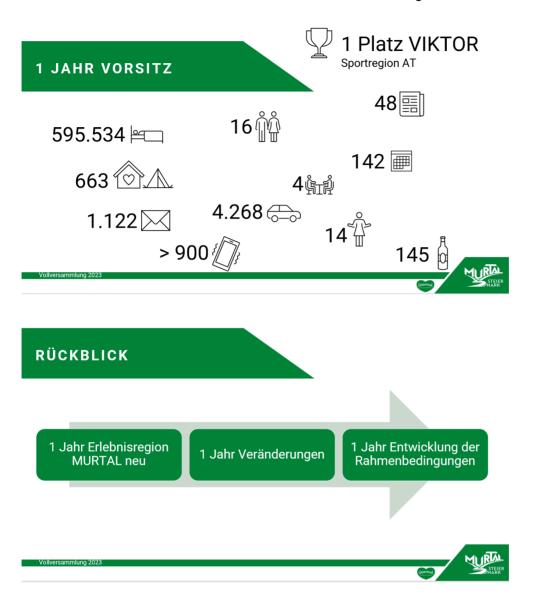




TOP 4

Tätigkeitsbericht Vorsitzender Michael Ranzmaier-Hausleitner

1 Jahr Vorsitz von Michael Ranzmaier Hausleitner haben mitgebracht:



1 Jahr Erlebnisregion Murtal: Schwerpunkt des TV Murtal ist und war das "Echte Murtal" zu definieren und zu präsentieren. Die Zahlen nach einen Jahr Erlebnisregion Murtal sind gut.

Man hat sich in vielerlei Hinsicht auf den Red Bull Ring verlassen. Ob es so weitergeht, ist fraglich. Man hat und wird weiterhin versuchen, dass Murtal abseits des Red Bull Rings zu präsentieren mit der gesamten Vielfalt, dass das Murtal bietet (Ausflugsziele, Wandermöglichkeiten etc.). Die Eigenprodukte der Region wie z.B. der Märchenwald müssen nach außen kommuniziert werden. Mit den ganzen Ausflugszielen der Region könnte man drei

Speiermank,

Wochen Urlaub machen in der Region, ohne dass man einmal das gleiche Ausflugszielbesuchen müsste. Die Betriebe der Region müssen mitmachen, um die Region nach außen hin bekannt zu machen. Die Einheimischen müssen auch Tourismusfit werden und die Highlights der Region wahrnehmen und kommunizieren.

Die Betriebe müssen sich beim Tourismusverband rückmelden, damit gemeinsam gearbeitet werden kann. Die Öffnungszeiten der Betriebe sollten überlegt werden. Will ich beinahe ganzjährig geöffnet haben oder reichen mir die Großveranstaltungen am Red Bull Ring? Die Anfragen der Gäste müssen bearbeitet werden, um der Region noch einen weiteren Aufschwung zu geben.

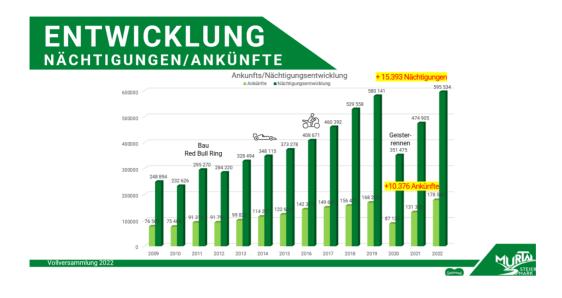
Konzentration auf das echte Murtal, abseits des Red Bull Rings, und die verschiedenen Facetten des Murtals müssen genutzt werden.



<u>TOP 5</u>
Tätigkeitsbericht Geschäftsführerin Manuela Machner







Die Statistik geht nach oben. 2022 wieder ein neuer Nächtigungsrekord. Die Nächtigungen sind in der Ganzjahresbetrachtung wieder gestiegen.

Allein durch die Campingplätze und die flexible Bettenkapazitäten während der Großveranstaltungen sind solche Steigerungen möglich.

"Kinderzimmervermieter" beginnen während der Großveranstaltungen zu vermieten. Es ist ein Pluspunkt, dass es so viele Zimmervermieter in der Region gibt und die Leute hier in unserer Region nächtigen können. Ein Minuspunkt ist hierbei allerdings die teilweise schlechte Qualität der Zimmer. Es bedeutet auch einen enormen Mehraufwand für die Beherbergercoaches, aufgrund der Datenerfassung der neuen Mitarbeiter.

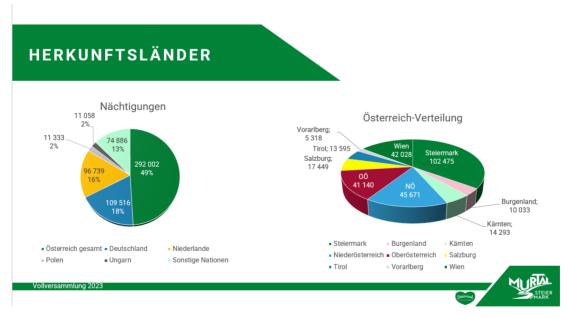






Im Winter ist die Bettenkapazität aufgrund der wegfallenden Campingplätze nicht gegeben. Eine stärkere Produktentwicklung im Winter ist nöitg, um sich auch im Winter dementsprechend als Region zu positionieren.





Der Fokus wird auch auf die holländischen Gäste gelegt.





Marketing 2022:

Neues CD – Corporate Design unterstützt durch Projekt Spielberg.





Die Gäste sollten mitbekommen, wofür das Murtal steht und was der TV Murtal macht.









Kronenzeitung-Kooperation mit WEGES Schwerpunkte: Wandern & Schneeschuhwandern Summe Auflagen – 1.897.500

Kleine Zeitung Schwerpunkte: Winter, Familien Summe Auflage: 1.045.000

Grazer: Winterangebote Schwerpunkte: Wandern, Skifahren, Schneeschuhwandern, Familien – Summe Auflage: 1.584.000

Vollversammlung 2023



PRINTSCHALTUNGEN



Woche - Wanderungen, Familien

Tambiente Schwerpunkte Familien, Aktiv, Radfahren

Fiets.nl



Weitere Schaltungen:
5komm5sinne, Meine Steirische, Murau-Murtal erleben, AK-Magazin,
Steirische Dorfwirte, <u>Pensionistenverbände</u> OÖ & NÖ, <u>Musis</u>, Freytag &
Bernd, Rother Verlag, Steiermark Card, usw.



PRINT KOOPERATION STG



Erste Spuren im Schnee Es glitt Immer ein erstes Mall Ob zum allerersten Mal auf den Brettern unterwegs sein o

No of the Paris belle for Safe for the Company of the Westerhology of the Safe for the Company of the Safe for the





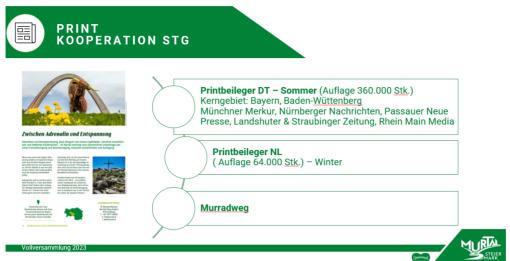
Print-Beileger AT – Sommer (Auflage: 335.000 <u>Stk.</u>) Kerngebiet: W, NÖ, OÖ, Burgenland Kurier, Kronen Zeitung, Presse, Der Standard

Printbeileger AT – Winter (Auflage 420.000 Stk.) Kerngebiet: W, NÖ, OÖ, Burgenland Kurier, Kronen Zeitung, Presse, Der Standard, Kleine Zeitung









Man muss gemeinsam mit STG stark nach außen auftreten.

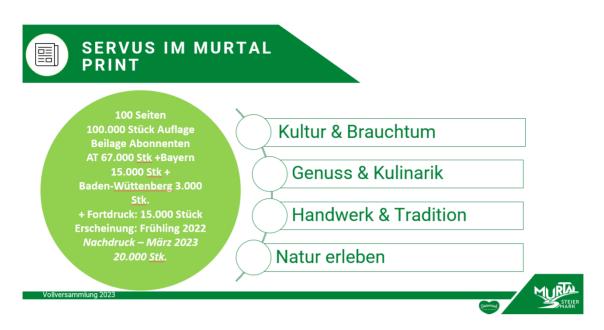
Zielmärkte: Ostösterreich, Steiermark, Süddeutschland und Holland



Wintermarketing Kooperationsschaltungen mit Betrieben. Je mehr Betriebe mitmachen desto günstiger wird es für jeden Betrieb.







Servus im Murtal wurde als Printbeileger und als Beileger bei den Abonnenten in Bayern und Baden Würdenberg ausgegeben. Fotos- und Textrecherchen wurde ein Jahr vorher durchgeführt.



Drucksorten: Ausflugsziele Sommer, Motorradtourenkarte, Ausflugsziele Winter, Schneeschuhtourenkarte, Diegolfregion

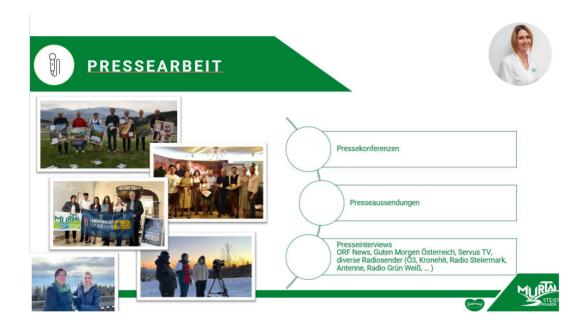








Zimmerverzeichnis: Das Zimmerverzeichnis ist der größte Aufwand, weil es ist nicht nur eine Holschuld sondern auch eine Bringschuld. Daten werden von den Beherbergern nicht kontrolliert bzw. es erfolgen überhaupt keine Rückmeldungen.



Die Pressekonferenzen und Presseaussendungen werden zentral gemacht. Organsiert werden Pressekonferenzen dort, wo die örtliche regionale Presse eingeladen wird. Daraus entstehen auch verschiedene Interviews wie z.B. mit Sylvia Schneider.



Es gibt Anfragen von Redakteuren und Agenturen und daraus wird dann eine Pressereise zusammengestellt. Begleitung und Betreuung der Pressereise durch Claudia.

Pressebereichte, Radiobeiträge etc. werden dann dem TV Murtal übermittelt.











Schwerpunkt im Winter sind die beschilderte Schneeschuhtouren. Man würde gerne mehr Touren anbieten, aber hiert gibt es öfters Probleme mit den Grundbesitzern.



Die Gäste sollen verstärkt wahrnehmen, was es neben dem Motorsport in der Reigon noch gibt.





ONLINE MARKETING

Social Media

Homepages / Datenbank / Touren

Online Kooperation - Servus

Online Kooperation - STG

Vollversammlung 202



ONLINE MARKETING @VISITMURTAL







Vollversammlung 202



ONLINE MARKETING FACEBOOK / INSTAGRAM







MURTA







ONLINE KOOPERATION DIGITAL VERLÄNGERUNG

- Geheimtipp Murtaler Bergseen
- Genussradeln durch Murtal Nimm's Radl
- Murtaler Familienschätze
- Die Zirbe im Murtal

Zusatzintegration:

- Mundart Ouiz
- Fakten aus dem Murtal
- Rezepte aus dem Murtal

ONLINE KOOPERATION DIGITAL VERLÄNGERUNG

- Geheimtipp Murtaler Bergseen
- Genussradeln durch Murtal Nimm's Radl
- Murtaler Familienschätze
- Die Zirbe im Murtal

Zusatzintegration:

- Mundart Quiz
- Fakten aus dem Murtal
- · Rezepte aus dem Murtal

Geheimtipp Murtaler Bergseen dem Himmel nah, dem Trubel

(C)ervus

Wer Stille und Ruhe sucht, wird bei den urtümlichen Bergseen im irischen Murtal fündig. Wo sich die glasklaren Oasen für Körper, Geist und Seele genau befinden, verrät folgender Beitrag.



4x Native Stories auf servus.com Ad -Impressions via Content Teaser: 400.000

Social Reach: 226,777

Pageviews: 4.705

4x Newsletter-Integration: durchschnittliche Rezipienten pro Newsletter: 46.325 ø Öffnungsrate: 38 %

Zusatzintegration Website Verweildauer im Schnitt: 2 Minuten 20 Sekunden

Social Reach: 81.643



ONLINE KOOPERATION SERVUS SOMMERFRISCHE DIGITAL

5 Tage Live Berichte aus dem Murtal: 22. - 26. August 2022



Die Servus Sommerfrische im schönen Murtal



Seite 18 von 33



Stärkung der digitalen Kommunikation: Servus Online. Starke Unterstützung von Red Bull. Starke Partner in der Region, daher die Schaltungen zu sehr guten Preisen bekommen.

Servus Sommerfrische Digital: 5 Tage lang war ein Redaktionsteam in der Region und diese haben live von der Region Murtal berichtet.



Seit Jänner gib es ein eigenes digitales Magazin. Man schickt Inhalte an Steiermark Tourismus und dann kommt es ins digitales Magazin von Steiermark Tourismus.













WWW.MURTAL.AT

24.622 Linkverweise

0,6 Sichtbarkeitsindex

3.366 Keywords

1.321 Top 10 Keywords

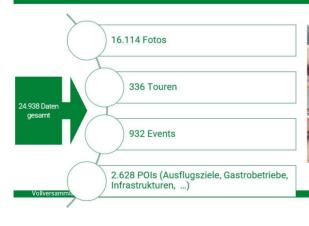
83,82% Besucher über Mobile

Voliversammlung 202





ZENTRALE DATENBANK











Wichtigkeit der Datenbank: durch die zentrale Datenbank erfolgt eine einmalige Korrektur und es wird überall richtig ausgespielt. Datensätze, die vom TV gesammelt werden, können für die Homepages der Betriebe ausgespielt werden. Über einen sogenannten Einbettcode werden Datensätze zur Verfügung gestellt.

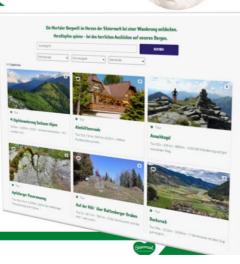
TOUREN MURTAL DE/EN

- 145 Wander- und Bergtouren
- 33 Schneeschuhtouren
- 26 Radtouren
- 23 MTB Touren
- 21 Skitouren

Außerdem noch Themenwege, Winterwanderungen, Laufstrecken, etc.

Vollversammlung 2023











BEISPIEL TOUREN WANDER- BERGTOUREN

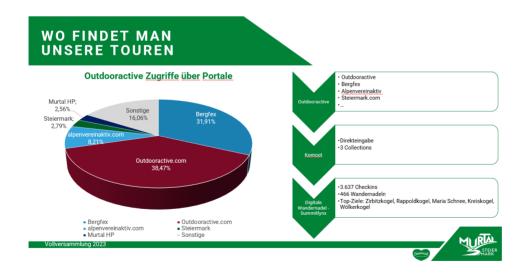


Ausspielungen: 535.995 / Aktionen: 3.182 / Downloads: 648



Es werden bei sämtlichen Touren die Wegbeschreibungen, Fotos, Zufahrtsmöglichkeiten, Parkmöglichkeiten etc. eingegeben. Dazu werden die Ausflugsziele mitverlinkt.

Wichtig: Die Infos von den Gemeinden z.B. über Wegsperren und Aufhebungen von Sperren müssen bitte an <u>touren@murtal.at</u> übermitteln werden, damit die Touren immer auf dem neusten und aktuellen Stand sind.



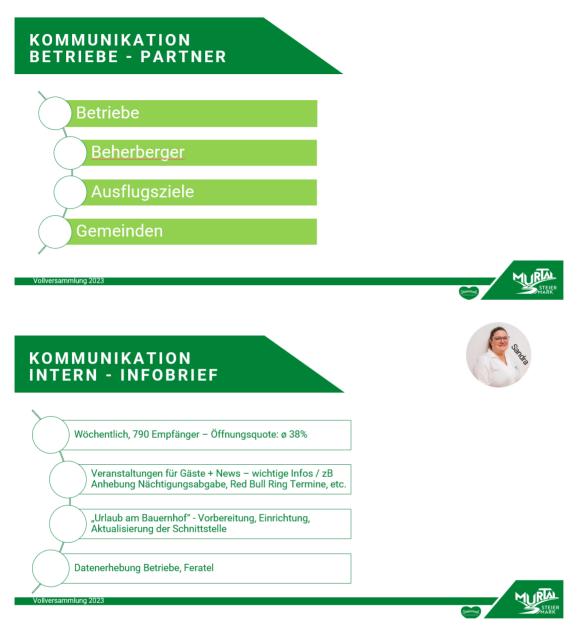
Nicht zwischen allen Tourenportalen gibt es Schnittstellen, weil die sich teilweise in Wettbewerb befinden.







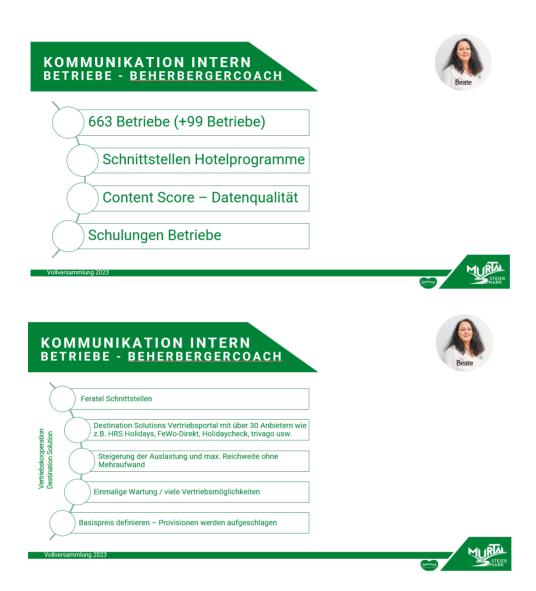
Digitale Wanderung: Das ist eine eigene App für ganz Österreich. Es Punkte werden gesammelt und mit der App erhalten sie eine digitale Wandernadel.



Veranstaltungen im Infobrief sind sehr wichtig. Was kann ich meinen Gast bieten, was kann er in der Region unternehmen – Der Infobrief gibt Antwort darauf, welche Veranstaltungen man wöchentlich in der Region besuchen kann.







Rückmeldung der Betriebe ist sehr gering, aber für eine vollständige und richtige Datenerfassung notwendig.

	IMUNIKATION ERN - NETZWERKGRUPPEN
	Marketing – Gruppe Workshops – Marketing Ideen / Come Back Aktionen Motorsport / Sommer & Wintergruppe
	Ausflugsziele / Familienschätze NEU - Online buchbare Erlebnisse
	Kulturschätze / Museen
	NEU - Motorrad & Gastronomie/Produzenten
Vollversan	imlung 2023

Seite **24** von **33**







KOMMUNIKATION GEMEINDEN / ORGANISATION PERSONAL / STANDORTE



1	Nächtigungsabgaben	
	TI Beiträge	
(Personal	
(Büroverwaltung	
	Buchhaltung	
5,	Verträge	

MURTAL STEER

Betreffend Nächtigungsabgaben und Tourismusinteressentenbeiträge wird um eine verlässliche Zusendung der Abrechnung seitens der Gemeinde gebeten.

AUSBLICKE 2023 THEMENSCHWERPUNKTE Kom & Qom King & Queen of Murtal (MTB & Rennrad) Motorrad- und Oldtimertouren Sagenhafter Wanderherbst Winter- Produktenwicklung



Sommer Marketingaktivitäten: außer Motosport wird es keine Marketingaktivitäten geben, weil es nicht genügend Zimmerkapazitäten gibt.





MASSNAHMEN MARKENPOSITIONIERUNG Autobahn-/Straßentafeln Live-Cams Fotopunkte Murtal – Kampagne

Mit sichtbaren Dingen das Murtal positionieren wie z.B. mit Autobahn-/Straßentafeln.





NIMM'S RADL TAFELN - NACHBESTÜCKUNG

- · Nachdruck Nimm's Radl Karte & Tourenkarte
- Frühjahr fehlende Tafeln ergänzen
- · Ansprechpartner Bauhöfe Gemeinden





Nimm's Radl:

Murtal ist die einzige Region Österreichs mit diesem Radknotensystem. System muss gut bleiben – Tafeln etc. wieder aufstellen, Rückmeldung bei fehlenden Tafeln.

TOP 6

Bericht des Finanzreferenten Heinz Mitteregger

1. Präsentation Rechnungsabschluss

6. BERICHT FINANZREFERENT HEINZ MITTEREGGER

1. Präsentation Rechnungsabschluss

	od Verlustrech 01.01.2022 bis 31.		Tourismusverband Murtal			
	2021 €	%	2022 €			
				1. Umsatzerlöse		
				Beiträge der Tourismusinteressenten		
77,	790.427,08	51,5	805.324,69			
				Anteil Nächtigungsabgabe		
20.	209.052,12	26,4	412.600,04			
				Übrige Einnahmen		
0.	1.870,74	16,2	253.870,66	ourige Emmanion		
				Subventionen		
1,	15.800,97	5,9	92.700,00	Förderungen Land Steiermark		
100,	1.017.150,91	100,0	1.564.495,39			

2.	Ausgaben				
	a) Werbe- und Marketingaufwand	714.433,91	45,7	120.594,65	11,9
	 b) Aufwendungen für bezogene Leistungen 	0,00	0,0	9.859,50	1,0
		714.433,91	45,7	130.454,15	12,8
3.	Personalaufwand				
	a) Löhne und Gehälter	370.990,74	23,7	76.279,12	7,5
	b) soziale Aufwendungen	113.127,38	7,2	21.752,03	2,1
		484.118,12	30,9	98.031,15	9,6
4.	Abschreibungen				
	a) auf Sachanlagen	31.357,25	2,0	16.898,10	1,7
5.	sonstige betriebliche Aufwendungen	285.237,22	18,2	106.375,45	10,5
6	Zwischensumme aus Z 1 bis 5				
•	(Betriebsergebnis)	49.348,89	3,2	665.392,06	65,4
7.	sonstige Zinsen und ähnliche Erträge	55,89	0,0	18,22	0,0
8.	Zinsen und ähnliche Aufwendungen	0,00	0,0	456,83	0,0
9	Zwischensumme aus Z 7 bis 8				
-	(Finanzergebnis)	55,89	0,0	-438,61	-0,0
10.	Steuern vom Einkommen	13,97	0,0	4,56	0,0
11.	Jahresüberschuss	49.390,81	3,2	664.948,89	65,4

Speiermank, OAS CASCASHE HEAR COSTRACTICOS



Werbe- und Marketingaufwand				
Werbemittel	14.587,44	0,9	121,91	0,0
Drucksorten	50.177,34	3,2	14.890,41	1,5
geführte Touren	13.297,41	0,9	60,00	0,0
Schneeschuhwandern	7.559,49	0,5	2.392,75	0,2
Give Away's	2.672,32	0,2	148,00	0,0
Kultur	0,00	0,0	2.320,00	0,2
Verkaufsprodukte/Souvenirs	2.659,44	0,2	350,35	0,0
Rad	4.544,28	0,3	0,00	0,0
CD Corporate Design	3.511,94	0,2	463,34	0,1
Hauben	542,50	0,0	0,00	0,0
Messeverkauf	3.990,44	0,3	0,00	0,0
Souvenirs	8.219,00	0,5	0,00	0,0
Gästekarte Hohentauern	0,00	0,0	46,00	0,0
Events	8.734,33	0,6	0,00	0,0
Sprachen	5.109,00	0,3	0,00	0,0
Repräsentationsaufwand	13.343,74	0,9	8.776,49	0,9
Schaltungen Inserate	243.614,17	15,6	88.574,42	8,7
Online Marketing	52.685,55	3,4	2.220,00	0,2
Foto	11.864,50	0,8	200,00	0,0
	447.112,89	28,6	120.563,67	11,9
Organisation				
O-Lizenzen	12.860,66	8,0	0,00	0,0
Hilfsstoffe				
Hilfs- und Betriebsstoffe	0,00	0,0	30,98	0,0
Marketing				
M-Lizenzen	63,483,58	4.1	0.00	0.0
M-TV	19.803,90	1,3	0,00	0,0
M-Radio	23.605,38	1,5	0,00	0,0
M-STG	142.500,00	9,1	0,00	0,0
M-Film	5.067,50	0,3	0,00	0,0
	254.460,36	16,3	0,00	0,0
	714.433.91	45.7	120.594.65	11.9

Tourismusverband Murtal									zum 3	Bilanz 31.12.2022
Aktiva	31.12.2022 €	% _	31.12.2021 €	%		Passiva	31.12.2022 €	% _	31.12.2021 €	%
A. Anlagevermögen					A	Eigenkapital	No. of the Control of	2000	201200000	12000
I. Immaterielle Vermögensgegenstände							1.037.609,06	77,7	990.904,22	86,5
Konzessionen und Software	18.097,16	1,4	31.057,47	2,7	В	Rückstellungen				
II. Sachanlagen						sonstige Rückstellungen	233.000,00	17,4	104.073,76	9,1
Betriebs- und Geschäftsausstattung	29.201,09	2,2	28.022,84	2,5	С	Verbindlichkeiten				
geleistete Anzahlungen	0.00	0,0	9,778,45	0,9	-	Verbindlichkeiten aus Lieferungen und				
	29.201,09	2,2	37.801,29	3,3		Leistungen	54.773,94	4,1	25.277,92	2,2
III. Finanzaniagen						2. sonstige Verbindlichkeiten	10.616,83	0,8	25.838,09	2,3
Wertpapiere (Wertrechte) des Anlagevermögens	0.00	0,0	2,302.00	0,2		davon aus Steuem	3.192.58	0.2	2.78	0.0
	47.298,25	3,5	71.160,76	6,2		Carrell and Carrell	65.390,77	4,9	51.116,01	4,5
B. Umlaufvermögen										
I. Vorräte										
noch nicht abrechenbare Leistungen	6.100,00	0,5	0,00	0,0				/		
II. Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände										
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	304.204,57	22,8	370.084,70	32,3						
sonstige Forderungen und Vermögensgegenstände	22.621.99	1.7	43,319,70	3.8						
Verinogenisgegenistande	326.826,56	24,5	413,404,40	36,1						
III. Kassenbestand, Guthaben bei Kreditinstituten	950,675,97	71.2	661,014,66	57.7						
	1.283.602,53	96,1	1.074.419,06	93,8						
C. Rechnungsabgrenzungsposten	5.099,05	0.4	514,17	0,0						
Summe Aktiva	1,335,999,83	100.0	1,146,093,99	100,0		Summe Passiva	1,335,999,83	100,0	1.146.093,99	100,0



Vergleich Voranschlag 2022 & Bilanz 2022

		Voranschlag 2022	Bilanz 2022
Einnahmen			
	Tourismusinteressenten	€ 600.000,-	€ 805.324,69
	Nächtigungsabgabe	€ 350.000,-	€ 412.600,04
	Erwerbswirt. Einnahmen	€ 300.000,-	€ 253.870,66
	Subventionen	€ 0,-	€ 92.700,00
Ausgaben			
	Marketing/Werbung	€ 497.500,-	€ 567.333,51
	STG Anteil	€ 142.500,-	€ 142.500,00
	Lizenzen Marketing	€ 80.000,-	€ 71.928,70
	Personalaufwand Marketing	€ 315.000,-	€ 343.574,52
	EDV		€ 14.767,88
	Büros, etc.	€ 80.000,-	€ 105.278,75
	Personalaufwand Organisation	€ 135.000,-	€ 145.485,54
	Lizenzen Organisation		€ 12.860,66
	Sonstiger Aufwand (Buchhaltung/Lohnverrechnung, Dienstauto Leasing, Sitzungen, Aufwandsentschädigungen)		€ 112.264,59
Gewinn	_	0	€ 49.390,81



TOP 7 Bericht der Rechnungsprüfer

BERICHT RECHNUNGSPRÜFER

- Rechnungsprüfung 15.2.2023
- Rechnungsprüfer: Gerhard Grillitsch & Harald Saiger
- Kassenjournal 2022 Kontoauszüge zu den Konten AT18 2081 5000 4039 4298 AT04 2081 5000 4304 5657
- Bestände zum 31.12.2022

Der Rechnungsabschluss 2022 weist zum 31.12.2022 folgende Bestände aus:

- Handkassa Spielberg: € 483,46
 Handkassa Spielberg Foyer: € 374,01
 Handkassa Judenburg: € 134,42
 Handkassa Fohnsdorf: € 519,57
- Handkassa Pölstal: € 211,77
 Handkassa Hohentauern: € 529,21
- Handkassa Events: 0 √
 AT18 2081 5000 4039 4298: € 943.281,79 √
 AT04 2081 5000 4304 5657: € 5.141,74 ✓
- Ein fehlender Beleg von A1 in der Höhe von €151,93 (<u>Abbucher</u>) wurde beanstandet und mit 27.2.23

nachgereicht.

Vollversammlung 2023

Kassaprüfung am 15.02.2023: Beginn: 12:30 Uhr, Ende: 14:30 Uhr, Ort: Büro Spielberg

Geprüfte Unterlagen: Kassenjournal 2022 – durchnummerierte Einnahmen und Ausgabenbelege, Belege für 2022 wurden stichprobenartig geprüft.

Die Aufzeichnung erfolgte übersichtlich und gewissenhaft und werden als ordnungsgemäß empfunden.

TOP 8

Genehmigung des Rechnungsabschlusses 2022 TV Murtal und Entlastung der Kommission

<u>Antrag:</u> zur Genehmigung des Rechnungsabschlusses 2022 TV Murtal <u>Beschluss:</u> der Rechnungsabschluss 2022 TV Murtal wird genehmigt. Keine Gegenstimmungen oder Enthaltungen.

Antrag: zur Entlastung der Kommission von Frau Sandra Rinofner.

Beschluss: die Entlastung der Kommission wird einstimmig angenommen. Keine Gegenstimmen oder Enthaltungen.





TOP 9

Kurzbericht Leader Projekt

LEADERPROJEKT



- 1. WILLKOMMEN IM MURTAL
- 6. WIR SIND MURTAL DIGITAL
- 2. HIER IM MURTAL
- 7. ENTDECKE DAS MURTAL
- 3. ERLEBEN IM MURTAL
- 8. KENNST DU DAS MURTAL
- 4. EINBLICKE INS MURTAL
- 9. DAS IST DAS MURTAL
- 5. WIR SIND MURTAL

ve Vallversammlung 202



Fotopunkte, Live Cams, Medienkampagnen etc. sind Teil des Leaderprojektes.

POSITIONIERUNG ERLEBNISREGION MURTAL



- 1. Ausgangssituation / Ziele
- Murtal wird zur MARKE
- · Wird Geografisch zuordenbar
- Thematisch / Emotional besetzt
- Identität / Bekenntnis zum MURTAL / Stolz sein
- Vernetzung / Kommunikation untereinander über Gemeinde und Branchengrenzen hinweg

2. Umsetzung

Laufzeit: 01.06.2022 bis 31.12.2024

Gesamtprojektkosten: € 600.000,-Sachkosten: € 480.000,-Personalkosten: € 120.000,-Förderung: € 360.000,-Eigenmittel: € 240.000,-

9 Arbeitspakete

Vollversammlung 2022





Ziel des Projekts: Markenpositionierung.

Bis Ende 2024 werden € 600.000,- umgesetzt werden.

Steienmark,
OUS ORDER HERE ÖSTERREICOS



VORFINANZIERUNG SACH- & INVESTTIONSKOSTEN

SACHKOSTEN ... € 480.000,-

EIGENMITTEL (40%) ... € 192.000,-

VORFINANZIERUNG FÖRDERQUOTE (60%) ... € 288.000,-

ANGEBOT RAIFFEISENBANK AICHFELD

Raiffeisenbank
Aichfeld
ZINS-& SPESENFREIEN KREDIT ZUR VORFINANZIERUNG IN
MAX. HÖHE VON € 300.000,- LAUFZEIT BIS ENDE 2026

ANTRAG: GENEHMIGUNG EINES 0% KREDITRAHMENS FÜR DIE <u>LEADERAKTIVITÄTEN</u> 2022-2024 IN DER HÖHE VON € 300.000,- (ZUR VORFINANZIERUNG DER <u>LEADERAKTIVITÄTEN</u>).



TOP 10

Antrag zur Genehmigung eines 0% Kreditrahmens für die Leaderaktivitäten 2022-2024 in der Höhe von € 300.000,- (zur Vorfinanzierung der Leaderaktivitäten)

<u>Antrag:</u> zur Genehmigung eines 0% Kreditrahmens für die Leaderaktivitäten 2022-2024 in der Höhe von € 300.000,- (zur Vorfinanzierung der Leaderaktivitäten)

Beschluss: der Antrag wird einstimmig angenommen. Keine Gegenstimmungen oder Enthaltungen.





TOP 11

Kenntnisnahme des Voranschlages 2023



TOP 12

Eingebrachte Anträge

Es wurden keine Anträge angebracht.

TOP 13

Allfälliges

Terminankündigung: Am 30. Juni 2023 Servus TV Heimatleuchten.

Grußworte von:

- Bürgermeister Obdach Peter Bacher
- Markus Leitner
- Robert Reif
- Bruno Aschenbrenner

<u>Wortmeldung Herr Freitag (Camping):</u> Der Informationsfluss ist kaum noch überschaubar.

Budgetvoranschlag 2023 Lt. Kommissionsbeschluss vom 28.11.2022

Budget Einnahmen	1 414 000	1 414 000
Nächtigungsabgabe	370000	
Tourismusinteressentenbeiträge	600000	
Erwerbswirtschaftliche Einnahmen	300000	
0% Leader Vorfinanzierungen	144000	
Budget Ausgaben	1 414 000	1 414 000
Marketing		1123600
Personal Destinations-Marketing	370000	
Personal Betriebs-Marketing	90000	
Offline Marketing (Drucksorten, Print Kampagnen, Messen ohne STG)	90000	
Online Marketing	100000	
STG Kampganen / Messen / Marketingkooperationen	145500	
Leader Marketing Projekte	240000	
Marketing Lizenzen (Feratel, GästeCard, Tourenportal, Datenbank, Newsletter, Sistrix, Domains,)	70100	
Homepage	12000	
Post / Aussendungen	6000	
Organisation		290400
Personal & 70% GF	102000	270400
Organisations Lizenzen (Microsoft, Zeiterfassung, Registrierkasse)	6000	
EDV - Support & Hardware	8000	
Büros/Infrastruktur (Miete, Reinigung, Telefonie)	78000	
Dienstauto+Reisekosten	12000	
Aufwandsentschädigung	26400	
Abschreibungen	30000	
Sitzungen Organisatorisch / Kommissionssitzungen / VV inkl. Einladungen	8000	
Buchhaltung/Lohnverrechnung/Versicherungen	20000	



